

Paul Blomme

(Quaestor Vermogensbeheer)



Functie Bestuurder – Venoot
 Adres Hof Ter Weze 7
 8800 Roeselare
 Tel. +32 478 52 21 10
 E-mail paul.blomme@quaestor.be

QUAESTOR
 VERMOGENSBEHEER

“Als ik klanten voorstel om samen een partijtje te spelen, krijg ik altijd een enthousiaste ‘ja.’”

Uitgenodigd worden door een kennis voor een spelletje golf en achteraf aan de bar te horen krijgen dat je er een goeie klant bij hebt, het overkwam Paul Blomme. Golf is volgens hem dé manier om je ware aard te laten zien en iemands vertrouwen te winnen.

In golf wordt verondersteld dat je fair speelt en correct bent. Sociaal zijn is eveneens een must want tijdens een wedstrijd vertoef je een viertal uren in het gezelschap van onbekenden. Dat zijn ook vereisten in mijn job, mijn klanten willen iemand die ze kunnen vertrouwen en met wie ze goed kunnen praten.

—Meer dan vermogensbeheer

Ons kantoor is onder andere gespecialiseerd in family office. Wie met meerdere vermogensbeheerders werkt, kan aan ons vragen om het globale overzicht te bewaren. Eén contactpersoon, die de markt door en door kent, houdt dan al je portefeuilles in de gaten. Wat ons nog van anderen onderscheidt, zijn onze fondsen met mezzaninefinancieringen. Dat zijn achtergestelde leningen met hoge rentevoeten die afgesloten worden bovenop de goedkope bankfinanciering om projecten of investeringen te financieren. Op die manier moet de initiatiefnemer minder eigen middelen mobiliseren. Voor onze klanten zijn dat interessante beleggingen met hoge rentevoeten. Met private equity investeren we dan weer in bedrijven die niet beursgenoteerd zijn en daarmee halen we rendementen tot 25 procent. Toen we daar vijftien jaar geleden mee begonnen, was bijna niemand van onze concullega's geïnteresseerd, maar dat is nu wel even anders.

We namen een risico en werden beloond. We hebben hierin een belangrijke positie ingenomen in de Belgische markt, want op vandaag geraak je als nieuweling nog moeilijk in de goede fondsen.

—Jongeren hebben voorsprong

Ik golf nog niet zo lang, twee jaar om precies te zijn. Mijn vrouw en kinderen hadden me meegelokt en ik heb mijn mening herzien: golf is géén ‘sport voor oude mannen’, integendeel. Jongeren hebben een enorme voorsprong: ze denken niet te veel na en geven een mep op de bal, zelden ernaast. Om over hun souplesse nog maar te zwijgen. Had ik geweten hoe ontspannend golfen is, dan was ik er zeker tien jaar eerder mee begonnen. Ik heb nu handicap 32 waardoor ik op het parcours mag spelen en mag deelnemen aan wedstrijden. Dat is voor mij het bijzonderste.

—Enthousiaste ‘ja’

Ik heb me lid gemaakt van het B2B-netwerk om mijn klanten te kunnen uitnodigen. Als ik hen voorstel om samen een partijtje te spelen, dan krijg ik altijd een enthousiaste ‘ja’. Ik werd eens zelf uitgenodigd door iemand die ooit een product bij ons gekocht had en met wie ik contact was blijven houden. Na het spel deelde hij me mee dat hij klant zou worden. Ik had het niet zien aankomen, maar begreep meteen dat ik tijdens het spel zijn vertrouwen gewonnen had en zonder het te beseffen zijn laatste twijfel had weggenomen.